



GLADIUS

ADVISORY & FINANCE

TURO YATIRIM & STRATEJİ RAPORU

Turo İş Modeli, Gelir Yapısı ve Yatırım Stratejileri
2025





GLADIUS

ADVISORY & FINANCE

TURO YATIRIM & STRATEJİ RAPORU

GİZLİLİK BİLDİRİMİ

Bu rapor, yalnızca Gladius Advisory ve yetkilendirilmiş yatırımcılar için hazırlanmış olup, ticari sır ve özel bilgiler içermektedir. Raporda yer alan bilgiler izinsiz çoğaltılamaz, paylaşılamaz veya herhangi bir üçüncü şahıs ya da kuruluş ile paylaşılamaz.

Gladius Advisory, raporun tamamının veya herhangi bir bölümünün izinsiz kullanımı, paylaşımı veya dağıtılması durumunda hukuki işlem başlatma hakkını saklı tutar.

Bu raporu alan kişi veya kurum, içeriği yalnızca kendi değerlendirme süreçlerinde kullanabilir ve ticari amaçla kopyalayamaz veya satamaz.





TURO Turo Nedir ?

Turo, dünyanın en büyük eşler arası (peer-to-peer) araç kiralama platformudur. Airbnb'nin konaklama sektöründe yaptığı gibi, Turo da bireysel araç sahiplerinin kendi araçlarını kiraya vermelerine olanak tanır.

Geleneksel araç kiralama şirketlerinden farklı olarak, Turo herhangi bir araç filosuna sahip değildir. Bunun yerine, bireysel araç sahipleri, şirketler veya filolarını büyütmek isteyen yatırımcılar kendi araçlarını platformda listeler ve doğrudan müşterilere kiralar.

Turo, Amerika Birleşik Devletleri, Kanada, Birleşik Krallık, Fransa ve Avustralya gibi ülkelerde faaliyet göstermektedir. 2024 itibarıyla, platformda 360.000'den fazla aktif araç listelenmiştir ve 14 milyondan fazla kullanıcıya sahiptir. 🚗📈

✅ Temel Avantajları:

- Geleneksel araç kiralama şirketlerine göre daha düşük maliyetli ve daha esnek bir model sunar.
- Araç sahipleri, kendi fiyatlarını ve kurallarını belirleyerek daha fazla kontrol sahibi olurlar.
- Müşteriler için daha geniş araç seçenekleri ve daha kişiselleştirilmiş hizmetler sunar.

✅ Turo'nun İşleyiş Mekanizması:

- 1 Araç Sahipleri (Ev Sahipleri): Araçlarını Turo'ya kaydedip kiraya koyarlar.
- 2 Kiracılar (Misafirler): Turo uygulaması veya web sitesi üzerinden araç rezervasyonu yaparlar.
- 3 Turo'nun Rolü: Rezervasyon sürecini yönetir, ödemeleri işler ve sigorta koruması sağlar.



TURO

Araç Kiralama Sektörü & Turo'nun Pazar Payı

Küresel Araç Kiralama Pazarı

- 2023 yılında küresel araç kiralama pazarının büyüklüğü 129,25 milyar ABD doları olarak hesaplanmıştır.
- 2030 yılına kadar bu rakamın 270 milyar ABD dolarına ulaşması beklenmektedir.
- COVID-19 sonrası, bireysel araç sahipliği azalırken araç paylaşım ve kiralama çözümlerine olan talep hızla artmıştır.

Turo'nun Pazar Konumu

Turo, geleneksel araç kiralama şirketlerinden farklı bir iş modeli sunarak büyümesini hızlandırmıştır.

- ABD'de peer-to-peer araç paylaşım sektöründeki en büyük oyuncudur.
- Geleneksel kiralama şirketlerine göre %25-30 daha düşük fiyatlarla hizmet sunabilmektedir.
- 2023 yılında platform üzerinden yapılan kiralama işlemlerinden toplam 3 milyar dolarlık bir ekonomik hareket yaratılmıştır.

Geleneksel Kiralama Şirketleri

TURO

1

Araç Sahipliği

Şirketler (Enterprise, Hertz vb.)

Bireysel kullanıcılar

2

Araç Çeşitliliği

Ekonomik ve orta segment

Her segment

3

Fiyatlandırma

Sabit Fiyatlandırma

Daha esnek ve uygun

4

Rezervasyon

Fiziksel şube veya online

Mobil uygulama veya web

5

Sigorta

Standart sigorta paketleri

Çeşitli sigorta planları

6

Deneyim

Kurumsal ve katı kurallar

Kişiselleştirilmiş hizmet



TURO İş Modeli & Gelir Yapısı

1. Turo Modeli Nasıl Çalışıyor?

Turo, peer-to-peer (P2P) modeliyle çalışan bir araç kiralama platformudur. Bu sistemde Turo, araçları kiralayan bir şirket değildir; sadece araç sahipleri ile kiracılar arasında bir köprü görevi görür.

Turo'nun İşleyiş Mekanizması:

- 1 Araç Sahibi (Ev Sahibi): Araçlarını Turo'ya ekleyerek kiraya sunar.
- 2 Kiracı (Misafir): Turo uygulaması üzerinden aracı seçer, kiralama süresini belirler ve ödeme yapar.
- 3 Turo'nun Rolü: Platform altyapısını sunar, ödemeleri yönetir ve sigorta desteği sağlar.
- 4 Gelir Paylaşımı: Turo, yapılan her kiralama işleminden komisyon alır.

Turo'nun Avantajları:

- Araç sahipleri kendi fiyatlarını belirleyebilir.
- Araç sahipleri, kiralama süresini ve kurallarını kendileri yönetebilir.
- Misafirler, geleneksel kiralama şirketlerine göre daha geniş bir araç yelpazesine ulaşabilir.
- Sigorta desteği sayesinde araç sahipleri için güvenli bir platform sağlar.

2. Turo'nun Gelir Modeli

Turo'nun gelir modeli komisyon bazlı bir yapıya sahiptir.

Gelir Kaynakları:

- ✓ Araç Kiralama Ücretlerinden Komisyon (%15 - %40)
- ✓ Premium Sigorta ve Güvence Paketleri
- ✓ Aracın Teslimat & Ek Hizmet Gelirleri

Turo, her kiralamadan ortalama %15 ile %40 arasında değişen bir komisyon alır. Komisyon oranı, aracın sigorta planına ve konumuna göre değişebilir.